

ZAŁĄCZNIK PROWIZYJNY

ZAŁĄCZNIK NR 1

do Umowy o Ochronie Klienta — profiSOL sp. z o.o.

ZAWARTO W _____ DATA _____

PARTNER _____

CZĘŚĆ A PROWIZJA ZA WPROWADZENIE INWESTORA (§2 UMOWY)

Stawki prowizji ustalane są indywidualnie dla każdego kontraktu w zależności od marży i wielkości projektu. Pola wypełniane są przez Strony wspólnie przed podpisaniem każdorazowego zlecenia.

Nazwa kontraktu / Klient	Wartość EPC netto	Moc [MWp]	Stawka %	Prowizja min.	Max kwota	Uzgodniona	Status
							—
							—
							—
							—
							—

* Prowizja naliczana jest od netto wartości kontraktu EPC (bez VAT). Podstawą jest podpisana umowa EPC między profiSOL a Inwestorem.

* Pole „Prowizja uzgodniona” stanowi ostateczną kwotę zatwierdzoną przez obie Strony — w przypadku rozbieżności między stawką % a kwotą, obowiązuje kwota z tego pola.

CZĘŚĆ B PROWIZJA LOJALNOŚCIOWA (§3 UMOWY — PROJEKTY NR 2, 3, 4)

Prowizja lojalnościowa przysługuje Partnerowi za kolejne Projekty zrealizowane z tym samym Inwestorem (maksymalnie 3 Projekty). Stawki ustalane indywidualnie — analogicznie jak w Części A.

Nr	Nazwa kontraktu / Klient	Wartość EPC netto	Moc [MWp]	Stawka %	Prowizja min.	Max kwota	Uzgodniona	Status
2								—
3								—
4								—

- * Prowizja lojalnościowa obowiązuje wyłącznie za Projekty nr 2, 3 i 4 z tym samym Inwestorem, który był pierwotnie wprowadzony przez Partnera zgodnie z §0 Umowy.
- * Od 5. Projektu z tym samym Inwestorem — brak prowizji, chyba że Strony postanowią inaczej w odrębnym aneksie.

CZĘŚĆ C HARMONOGRAM PŁATNOŚCI PROWIZJI

Prowizja wypłacana jest w dwóch ratach powiązanych z fakturami profiSOL wystawianymi Inwestorowi.

#	Kamień milowy	% prowizji	Faktura wystawiona przez	Termin rozliczenia z Partnerem	Uwagi
1	Pierwsza faktura profiSOL wystawiona Inwestorowi	50%	profiSOL wystawia fakturę prowizyjną Partnerowi	14 dni roboczych od daty wystawienia faktury przez profiSOL	e-mail
2	Druga faktura profiSOL wystawiona Inwestorowi	50%	profiSOL wystawia fakturę prowizyjną Partnerowi	14 dni roboczych od daty wystawienia faktury przez profiSOL	e-mail

- * Partner wystawia profiSOL fakturę VAT za każdą ratę prowizji odrębnie, z opisem: Prowizja partnerska — [Nazwa kontraktu] — Rata [1/2].
- * Termin płatności: 14 dni od daty wpływu prawidłowo wystawionej faktury Partnera do profiSOL.

CZĘŚĆ D WARUNKI OGÓLNE

1. Stawki prowizji określone w Częściach A i B są ustalane każdorazowo przed podpisaniem umowy EPC z Inwestorem i wymagają pisemnego potwierdzenia przez obie Strony.
2. Wszystkie kwoty wyrażone są w PLN. Dla kontraktów w EUR — przeliczenie wg kursu średniego NBP z dnia podpisania umowy EPC.
3. Pole „Prowizja uzgodniona” jest wiążące i stanowi ostateczną podstawę rozliczenia — niezależnie od wyliczenia procentowego.
4. profiSOL może wstrzymać wypłatę prowizji wyłącznie jeżeli Partner naruszył postanowienia Umowy głównej i nie usunął naruszenia w terminie 14 dni od pisemnego wezwania.
5. Spory dotyczące wysokości prowizji rozstrzygane są zgodnie z §6 Umowy głównej. Ciężar dowodu co do wartości kontraktu spoczywa na profiSOL.
6. Niniejszy Załącznik może być aktualizowany aneksem podpisanym przez obie Strony bez konieczności zmiany Umowy głównej.

WYKONAWCA — profiSOL sp. z o.o.

PARTNER

Artur Skorokhodov
profiSOL sp. z o.o.

